



# Hello Proove recherche son stagiaire Commercial/Business Developer

## À propos de la Legal Tech « Hello proove »

Récolter des éléments de preuves n'a jamais été aussi simple.

Grâce à la start up Hello proove, vous pouvez enfin **constituer vous-même un dossier juridique solide directement depuis un site dédié** et une application mobile gratuite et sécurisée !

La legal tech HelloProove s'appuie sur la géolocalisation, sur l'horodatage, sur la signature numérique et sur la blockchain afin de sécuriser et conserver tous vos documents.

L'idée est donc d'offrir des solutions légales, rapides et simples, le tout pour un prix compétitif et qui puisse convenir au plus grand nombre. Dans cette démarche de démocratisation du droit, la LegalTech Hello Proove est tout aussi utile aux professionnels du secteur tels que les avocats, les huissiers, les experts, que pour les entreprises et les particuliers qui désirent sécuriser leurs documents numériques.

Quel que soit votre secteur d'activité Hello Proove peut vous aider au quotidien pour protéger vos photos, vos enregistrements sonores ou vidéo et tous vos fichiers.

## Descriptif du poste

Vous rejoignez la jeune legal tech Hello Proove, qui recherche un Commercial/Business Developer, pour **un stage de 4 à 6 mois** à partir de septembre 2021, à Marseille (dans les locaux de Marseille Innovation et télétravail).

### Tu auras deux grands objectifs :

1. Créer le portefeuille de clients et gérer le cycle de vente dans sa globalité (prospection - démonstration - négociation - signature).
2. Entretien des relations avec les premiers clients de la start up.

Tu auras donc un rôle stratégique dans le pôle commercial : la clé de la croissance d'Hello Proove !

### Tes missions seront les suivantes :

- ❖ Utiliser des outils commerciaux & développement (CRM, LinkedIn, Mailjet, Réseaux sociaux ...)
- ❖ Développer le portefeuille de clients
- ❖ Démonstration produit
- ❖ Proposition commerciale
- ❖ Négociation et signature
- ❖ Rédactions d'argumentaires commerciaux
- ❖ Veille stratégique sur les nouveaux outils de lead gen
- ❖ Proposition de nouvelles idées pour booster l'activité commerciale

## Profil recherché

Étudiant de niveau **Bac+4/5**, tu recherches un stage de fin d'études.

- ❖ De formation supérieure en École de Commerce, IAE (Bac + 4/5),
- ❖ Une spécialisation en Marketing Digital serait un plus,
- ❖ Excellente communication et un très bon sens des relations commerciales,
- ❖ Esprit entrepreneurial, **forte autonomie et agilité**,
- ❖ Être force de proposition, ne pas avoir peur de l'autonomie,
- ❖ Une première expérience commerciale et dans la tech est un plus,

Tu as un intérêt marqué pour les métiers de la legaltech, ainsi qu'un intérêt pour l'univers de la blockchain et de la preuve.

Le pack Office n'a pas de secret pour toi (Word, PPT, Excel).

Une maîtrise de la suite Google analytics serait un plus.

Tu es sérieux, rigoureux, avec un esprit d'initiative et doté de bonnes capacités d'adaptation.

Tu bénéficieras d'un accompagnement dédié pour te donner toutes les chances de réussir cette nouvelle mission.

## Les + pour toi :

- ❖ Tu seras en contact direct avec les clients,
- ❖ Tu seras un acteur clé de l'aventure d'une start-up en pleine croissance dans le digital,
- ❖ Tu travailleras directement et en collaboration avec le CEO,
- ❖ Tu renforceras tes connaissances et aptitudes dans la vente principalement BtoB, mais aussi BtoC, ainsi que dans le marketing digital et le social selling,
- ❖ Tu auras une grande autonomie.

Adresse nous ta candidature sur l'adresse [contact@helloproove.com](mailto:contact@helloproove.com)

### HELLO PROOVE

SAS au capital de 90 000 € | 85, rue Chateaubriand - 13007 Marseille

Siret : 84792232500026 TVA intracommunautaire : FR90847922325

e-mail: [contact@helloproove.com](mailto:contact@helloproove.com) // [helloproove.com](http://helloproove.com)